



Maria Antónia Vinagre

Real Estate Agent RE/MAX Siimgroup (Avenidas Novas)

My resources in Real Estate Mediation

RE/MAX in Portugal - 5.2 billion euros transacted in 2019.

Leadership of the Real Estate Market.

Largest national real estate network with more than 350 branches and up to 12,000 professionals.

Siimgroup Group is one of the most dynamic and with the most results within the network, with five branches, which three are in Lisbon (Chiado, Avenidas Novas and Lumiar), one in Cascais (Miraflores) and another in Santo Estevão (Country houses, Land and Estates in the Countryside).

My services

Market study and technical evaluation - Profitability study - Constructive corrections budget.

Professional photo shoot - Virtual Tour.

Professional Presentation Non-RE / MAX operators.

Internal Professional Presentation - Monthly Activity Report.



+351 917 241 821

mavinagre@remax.pt

<https://www.remax.pt/mavinagre?Lang=en-US>

Training

RE/MAX Training:

- Seminário de Iniciação+Tecnologia RE/MAX
- Banca
- Iwork
- Sales Tranning
- COCP
- Trata a Vida por Tu

- Mais Serviço mais compromisso
- Estratégias Avançadas de Venda Imobiliária
- Estratégias Práticas
- Clientes Compradores e Fecho
- Trata a Profissão por Tu
- Materiais e Patologias do Imobiliário
- PNL 1
- Fotografia 1
- Feng Shui
- Atendimento, Escalas e Referencias
- Gestão de Tempo para Resultados Diários
- Redes Sociais
- RE/MAX Collection
- Avaliação 1
- Avaliação 2
- Succeed
- Estratégias Avançadas de Angariação e Fecho
- Estratégias Avançadas de Angariação e Posicionamento
- Sales Training + Tecnologia II
- PNL . Adelino Cunha
- Estratégias Avançadas de Venda Imobiliária Mod. 1
- Estratégias Avançadas de Venda Imobiliária Mod. 2
- Intraempreendedorismo, Comunicação e Influência
- Home Staging
- Marketing de Referências

awards

