



Rita Gonçalves Pereira

Consultant Immobilier RE/MAX Siimgroup (Avenidas Novas)

Scientifique à l'origine, **Rita apporte à son travail des traits tels que la rigueur, la méthode et un sens aigu du détail** - des caractéristiques clés pour aider chaque Client de façon efficace et rassurante, en gardant toujours ses objectifs à l'esprit.

Son expérience en ventes et gestion a amplifié ses compétences générales qui, en étroit alignement avec son dynamisme et résilience, apportent à chaque Client une expérience de haute qualité, ne lui laissant aucun doute sur son rôle central à chaque étape.

Rita a vécu une partie de cette dernière décennie entre le Brésil et l'Espagne, baigné dans un contexte multiculturel enrichissant, entourée de personnes des quatre coins du monde. Cette expérience lui a permis d'apprécier et de mieux connaître les différentes cultures et nationalités, en le permettant d'interpréter les villes et leurs différentes dynamiques, aussi bien que de trouver la maison parfaite pour chaque style de vie. Tout cela sans jamais perdre son identité de lisboète, son amour au Portugal et à la ville où elle a été née et élevée - et dont elle a une ample connaissance.

- **Son intérêt pour l'immobilier** – provenant de sa vie d'expat, précisément du point de vue du client - ainsi que sa capacité à naviguer à travers différentes réalités culturelles et socio-économiques, **donnent au Client l'assurance dont il a besoin lors de l'achat, la vente ou la location de sa nouvelle résidence.**
- Mère de 2 pré-adolescentes bilingues, Rita parle couramment le portugais, l'anglais, l'espagnol et le français.

Fait amusant: Rita est la seule kakisake-shi du pays - une sommelière du



+351 967 619 792

rita.gpereira@remax.pt

https://www.remax.pt/rita_gpereira

saké accréditée par le gouvernement japonais, bien qu'elle n'exerce pas la profession, utilisant sa connaissance à son avantage et à celui de ses amis.

formation

RE/MAX Formation:

- Séminaire d'initiation Remax
- Technologie Remax
- Formations de Ventes
- Stratégies Avancées de Vente Immobilière
- "Becoming a Top Producing Commercial Listing Broker or Team Course"