# Filipa Sepúlveda

Consultora Imobiliária RE/MAX Siimgroup (Avenidas Novas)

**Equipa Filipa Sepúlveda e José Albergaria:**

- Angariadores Imobiliários especialistas em análise de mercado.
- Mais de 1075 transacções na Grande Lisboa e uma taxa de eficiência superior a 95%.
- Premiados consecutivamente desde 2008 pela Remax Portugal!
- A garantia dos nossos serviços são os nossos resultados, aliados à incansável procura de RIGOR, PROFISSIONALISMO e EFICIÊNCIA!

**Dê o passo certo e fale connosco!**

**Curriculum Académico:**

- Mestrado em Arquitectura
- Licenciatura em Design de Interiores

**+351 914 732 873**
fsepulveda@remax.pt

https://www.remax.pt/fsepulveda

# formação

**Prémios RE/MAX:**

- Hall of Fame Award – Prémio de Carreira (quando facturados mais de $ 1.000.000 USD)
- Consultora Nº2 Volume De Negócios | Remax Lumiar - 2016
- Premiada pela Remax Portugal por volume de facturação 2023, 2022, 2021, 2020, 2019, 2018, 2017, 2016, 2015, 2014 e 2013
- Premiada pela Remax Portugal “Golden Club” 2023, 2022, 2021, 2020, 2019, 2018, 2017, 2016, 2015, 2014
- Premiada pela Remax Portugal “Balão de Ouro” 2020 - Prémio de Carreira
- Premiada pela Remax Portugal “Clube 100% Internacional” 2023
- Premiada pela Remax Portugal “Clube 100% Internacional” 2021

- Premiada pela Remax Portugal “Clube 100% Internacional” 2020
- Premiada pela Remax Portugal “Clube 100% Internacional” 2019
- Premiada pela Remax Portugal “Clube 100% Internacional” 2018
- Premiada pela Remax Portugal “Clube 100% Internacional” 2017
- Premiada pela Remax Portugal “Clube 100% Internacional” 2016
- Premiada pela Remax Portugal “Clube 100% Internacional” 2015
- Premiada pela Remax Portugal “Clube Presidente” 2014
- Premiada pela Remax Portugal como Consultora da Semana (Volume de Facturação)
- Premiada pelo Siimgroup (Remax Lumiar, Miraflores, Capital, Countryside e Chiado Collection) por volume de facturação 2020, 2019, 2018, 2017, 2016, 2015 e 2014
- Convidada a fazer o anúncio televisivo da Remax Portugal 2014

- **Formação RE/MAX:**

- Seminário de Iniciação+iWork
- Sales Training
- Succeed - Agentes
- RE/MAX Collection-Mercado de "Luxo"
- Programação Neurolinguística
- Avaliação e Método Comparativo-1
- Avaliação do Rendimento-2
- Estratégias Avançadas de Venda Imobiliária - Mod. II
- Intraempreendedorismo, Comunicação e Influência