



Rita Gonçalves Pereira

Consultora Imobiliária RE/MAX Siimgroup (Avenidas Novas)

Com formação académica na área científica, **Rita trabalha com método, rigor, exigência, sendo naturalmente sistemática e extremamente atenta ao detalhe** – características chave para servir o Cliente de forma assertiva e eficaz, sempre com os seus melhores interesses em mente.

A sua experiência posterior em vendas e gestão ampliou-lhe os soft skills que, alinhados com o seu rigor e dinamismo, **proporcionam a cada Cliente uma experiência de qualidade**, assegurando-o de que é absolutamente central no negócio.

Parte da última década passou-a entre Brasil e Espanha, imersa num ambiente multicultural enriquecedor, contactando com pessoas de todos os cantos do mundo. Esta experiência munuiu-a de sensibilidade e conhecimento das idiossincrasias de diversas culturas e nacionalidades, tornando-a também capaz de ler a dinâmica duma cidade e encontrar a casa perfeita para cada estilo de vida. Tudo isto, claro, sem perder a sua própria identidade e o gosto pelo país e Lisboa, cidade onde nasceu e cresceu e a qual conhece amplamente.

- **O seu gosto pelo imobiliário** – ganho precisamente na qualidade de cliente enquanto expatriada– assim como a sua habilidade de navegar diversas realidades sócio-económicas e culturais **dá ao Cliente a segurança que necessita ao comprar, vender, ou arrendar a sua casa.**
- Mãe de 2 pré-adolescentes bilingues, fala fluentemente português, inglês, espanhol e francês.

Fun fact: Rita é a única kikasake-shi do país- uma sommelier de saké (conhecedora e especializada nas suas características e maridagem com comida), acreditada pelo governo japonês, mas não o pratica



+351 967 619 792

rita.gpereira@remax.pt

https://www.remax.pt/rita_gpereira

profissionalmente, usando os seus conhecimentos apenas para proveito próprio e dos seus amigos.

formação

Formação RE/MAX:

- RE/MAX Initial Training
- RE/MAX Technology
- “Becoming a Top Producing Commercial Listing Broker or Team Course”
- Sales Training
- Estratégias Avançadas de Venda Imobiliária I
- Compradores e Angariação
- RE/MAX Collection - Mercado de Luxo
- Prevenção de Branqueamento de Capitais e Financiamento do Terrorismo