

Seminário de iniciação

Nesta formação oferecida pelo Siimgroup e ministrada pela RE/MAX Portugal são abordados os temas mais básicos mas também mais fulcrais de toda a atividade da Mediação Imobiliária: prospeção, angariação, comercialização e fecho de negócio.

Tech Room

Esta é uma formação interna Siimgroup, em que os Consultores têm a possibilidade de todas as semanas assistirem a 3 formações de 4 horas cada com colegas especializados em tópicos relacionados com a tecnologia. O objectivo desta formação é que Consultor Siimgroup esteja cada vez mais informado e saiba manusear as ferramentas tecnológicas de que dispõe. Os grandes temas que são aprofundados neste Tech Room são as "Ferramentas e Tecnologias RE/MAX", "Redes Sociais e Marketing Digital" e "Softwares e Programas Windows".

SiimAcademy

Uma formação exclusiva Siimgroup, que marca o início da carreira de todos Consultores que se juntam ao Siimgroup. Esta formação é ministrada por Profissionais especialistas nos diversos temas mais fulcrais no Serviço da Mediação Imobiliária. Esta formação tem como objectivo preparar qualquer pessoa que ambicione iniciar a sua atividade no Sector Imobiliário, decorrendo ao longo de 3 semanas, o que se traduz em 36 horas de formação.

Temas abordados:



Conceitos e normas da Mediação Imobiliária



Jurídico



Serviços Especializados



Planeamento



Bases RE/MAX



Atendimento ao Cliente



Marketing e Marca Pessoal



Formulação de Objectivos



Etapas de Transacção



Recursos Comerciais



Comunicação



Tecnologia



Fiscalidade



Mercado Imobiliário



Segmento Collection (Luxo)

